

CHIFFRE D'AFFAIRES ET RESULTATS SEMESTRIELS

CHIFFRE D'AFFAIRES EN HAUSSE DE 1,3%
**EBITDA DE 41,6 M€, INTEGRANT LES COUTS LIES A L'EXPANSION
 GEOGRAPHIQUE ET DE TRANSFORMATION DE L'ENTREPRISE**

**LETTRE D'INTENTION SIGNEE AVEC GREER LABORATORIES INC.
 POUR LA DISTRIBUTION D'ORALAIR AUX ETATS-UNIS**

Antony, France ; le 25 juillet 2013 – 18h00.

Le Conseil d'Administration du 23 juillet 2013 a arrêté les comptes du premier semestre de l'exercice 2013 :

En millions d'euros	H1 2012	% c.a.	H1 2013	% c.a.	% var.
Chiffre d'affaires	127,1		128,7		1,3%
Marge brute	102,9	81,0%	103,1	80,1%	0,2%
Coûts opérationnels	-65,2	-51,3%	-66,8	-51,9%	2,5%
Résultat opérationnel courant	37,7	29,7%	36,3	28,2%	-3,8%
Coûts de transformation	-0,1	-0,1%	-2,8	-2,2%	
Résultat opérationnel (EBIT)	37,6	29,6%	33,5	26,0%	-10,9%
Résultat net	25,6	20,1%	22,5	17,5%	-11,9%
EBITDA	44,9	35,3%	41,6	32,3%	-7,3%
Trésorerie nette	81,9		104,7		27,8%

Chiffre d'affaires du 1^{er} semestre

Au premier semestre 2013, le chiffre d'affaires consolidé s'établit à 128,7 M€, en légère croissance par rapport à la période correspondante de l'année précédente.

Les marchés d'Europe du Sud sont affectés par la récession économique qui frappe cette zone.

Les marchés Hors Europe ont constitué les principaux moteurs de la croissance, compensant la situation économique difficile et la saison pollinique défavorable en Europe, en raison d'une apparition tardive des pollens de graminées et très ponctuelle des pollens de bouleau.

En millions d'euros	2012		2013		13/12
	M€	% CA	M€	% CA	Var. %
Europe du Sud (1)	91,9	72	92,4	72	0,5
Autres Europe	29,2	23	29,6	23	1,3
Autres marchés	6,0	5	6,7	5	12,4
Chiffre d'affaires cumulé	127,1		128,7		1,3
Voie sublinguale	110,3	87	111,6	86	1,2
Voie sous-cutanée	12,5	10	12,4	10	(1,1)
Autres produits	4,3	3	4,7	4	9,9
Chiffre d'affaires cumulé	127,1		128,7		1,3

(1) Portugal, Espagne, France, Italie

Rentabilité affectée par les investissements et coûts de transformation engagés pour préparer l'avenir

Le résultat opérationnel atteint 33,5 M€, en baisse de 4 M€, ou 10,9%, par rapport au premier semestre 2012, et représente 26% du chiffre d'affaires (contre 29,6% au premier semestre 2012). Pour sa part, le résultat net recule de 11,9% à 22,5 M€.

L'EBITDA atteint 41,6 M€, représentant sur le semestre 32,3% du chiffre d'affaires. La trésorerie nette progresse, avec un total de 104,7 M€.

Le résultat opérationnel courant du premier semestre 2013 augmente, avant les dépenses liées au lancement prévu d'Orlair aux Etats-Unis représentant 4,4 M€. Le résultat opérationnel est affecté par les coûts liés au programme de transformation initié par le Groupe, qui se poursuivra au cours du 2^{ème} semestre, visant à rationaliser et à renforcer la compétitivité des opérations et du siège. Ce plan de transformation représente une charge de 2,8 M€ au premier semestre 2013.

Orlair® et les marchés non-européens sont les principaux moteurs de croissance

Dans la voie sublinguale, Orlair®, le comprimé d'immunothérapie aux cinq pollens de graminées de Stallergenes, poursuit sa forte croissance dans la plupart des marchés, enregistrant une hausse de 35% de ses ventes sur le premier semestre par rapport à la même période de l'exercice précédent. Désormais disponible dans 22 pays, Orlair® s'est attribué une part de marché mondiale de 43%¹ sur

¹ Données IMS : uniquement pour les pays où Orlair et Grazax sont tous deux disponibles. En « Moving Annual Turnover » (Mai 2013).

le segment des comprimés aux pollens de graminées. En France, ce produit a connu une excellente première saison suite à son lancement fin 2012.

En Europe du Sud, l'environnement économique difficile en Italie et en Espagne explique la faible croissance du chiffre d'affaires de la zone (+0,5%). La zone « Autres Europe » s'affiche en légère hausse au premier semestre 2013 (+1,3%) grâce à l'Europe de l'Est et à l'Allemagne, où la performance est très positive pour Oralair® et globalement stable à données comparables. Les nouveaux marchés ont constitué les principaux moteurs de la croissance de Stallergenes, notamment grâce aux bonnes performances de la Russie, de la Pologne et de la Turquie.

Lettre d'intention signée avec Greer Laboratories Inc. pour Oralair aux Etats-Unis

Aux Etats-Unis, suite à l'acceptation par la FDA d'évaluer notre demande d'enregistrement en février 2013, le processus d'enregistrement d'Oralair se poursuit selon le calendrier prévu.

Avec pour objectif d'avoir rapidement un fort impact sur le marché américain, Stallergenes a entamé des négociations avec Greer Laboratories Inc., un leader de l'immunothérapie allergénique aux Etats-Unis, qui a fait l'objet d'une acquisition par Ares Life Sciences en avril 2013. Les deux sociétés partagent la même vision sur la stratégie de pénétration du marché et le rôle d'Oralair, et Greer Laboratories Inc. a récemment confirmé son intérêt pour Oralair par une lettre d'intention signifiant son souhait de négocier avec Stallergenes un accord exclusif de commercialisation et de distribution pour ce produit.

Il sera débattu des termes de cet accord au sein d'un comité spécial du conseil d'administration, composé de membres indépendants du conseil.

Objectifs annuels et perspectives

Les objectifs 2013 restent inchangés.

Calendrier financier

- Chiffre d'affaires du 3^{ème} trimestre 2013 : le 21 octobre 2013
- Chiffre d'affaires et résultats 2013 : mars 2014

Le rapport financier semestriel est disponible sur le site <http://finance.stallergenes.com>

A PROPOS DE STALLERGENES

Stallergenes est un laboratoire biopharmaceutique international qui se consacre aux traitements d'immunothérapie allergénique pour le traitement des maladies respiratoires allergiques telles que la rhinoconjonctivite et la rhinite sévères, et l'asthme allergique, Leader des traitements d'immunothérapie sublinguale, Stallergenes consacre environ 20% de son chiffre d'affaires annuel en données brutes à la recherche et développement et est engagé dans le développement d'une nouvelle classe thérapeutique : les comprimés d'immunothérapie sublinguale,

En 2012, la société a réalisé un chiffre d'affaires de 240 millions d'euros et plus de 500 000 patients ont été traités avec des produits Stallergenes,

Euronext Paris (Compartiment B)
CAC small Code ISIN : FR0000065674
Code Reuters : GEN.PA
Code Bloomberg : GEN.FP



Retrouvez toute notre information financière sur le site <http://finance.stallergenes.com>

Déclarations prospectives concernant Stallergenes

Ce communiqué de presse peut contenir des énoncés prospectifs, des prévisions de chiffre d'affaires et de résultat opérationnel et faire références à des événements de nature commerciale. Ces énoncés prospectifs sont établis sur la base des hypothèses et des attentes de la direction de Stallergenes et sont soumis à certains risques et incertitudes. En conséquence, les résultats réels peuvent différer de ce qui est indiqué dans ces énoncés prospectifs. Les facteurs qui pourraient influencer les résultats futurs incluent, sans être exhaustifs, comprennent la conjoncture et les conditions économiques, y compris les problématiques juridiques et d'évaluation des produits, les fluctuations des taux de changes et de la demande, les variations affectant les facteurs de compétitivité et la dépendance envers les fournisseurs. La Société rejette toute intention ou toute obligation de réviser ou de mettre à jour les énoncés prévisionnels sur la base de toute nouvelle information ou tout nouvel événement pouvant survenir, sauf si la loi l'exige.

Contacts :

Roberto Gradnik, Directeur Général

Tél : +33 1 55 59 20 04

Relations investisseurs et analystes

Peter Buhler

Directeur financier

Tél : +33 1 55 59 20 95

e-mail : investorrelations@stallergenes.com

Relations presse

Lise Lemonnier

Directeur Communication et Affaires Publiques

Tél : + 33 1 55 59 20 96

e-mail : llemonnier@stallergenes.com

Agence de relations investisseurs et relations presse :

FTI Consulting – Contact presse

Emmanuelle Flobert

Tél : +33 1 47 03 68 56

Emmanuelle.flobert@fticonsulting.com

FTI Consulting – Contact analystes et investisseurs

Stephan Dubosq

Tél : +33 1 47 03 68 16

stephan.dubosq@fticonsulting.com